

PARDAVIMŲ PROJEKTŲ VADOVAS (-Ė)



„Flexpro“ – lyderiaujanti, profesionali ir pažangi vizualinės reklamos gamintoja šiuo metu prisijungti prie komandos kviečia **pardavimų projektų vadovą (-ę)** darbui Vilniuje.

Jūs būsite atsakingas (-a) už:

- Naujų klientų paiešką ir darbą su esamais bei potencialiais klientais;
- Aktyvų įmonės produktų bei paslaugų pardavimą B2B sektoriuje;
- Komercinių pasiūlymų ruošimą;
- Naujų produktų ir inovatyvių idėjų pritaikymą.

Įmonė Jums suteiks:

- Galimybę mokytis ir tobulėti B2B sektoriuje;
- Atsakingą ir dinamišką darbą vizualinės reklamos srityje;
- Draugišką, jaunatvišką ir profesionalų kolektyvą;
- Fiksuotą atlyginimą nuo 1650 € (brutto) ir nuo rezultatų (KPI) priklausančius priedus.

Pozicijai geriausiai tiktumėte, jeigu Jūs:

- Turite loginį, analitinį mąstymą ir esate orientuotas į rezultatą;
- Turite B2B patirties aktyvių pardavimų srityje (privalumas);
- Turite aukštąjį ar aukštesnįjį vadybos išsilavinimą (privalumas, gali būti paskutiniųjų kursų studentas);
- Puikiai mokate anglų kalbą (žodžiu ir raštu), rusų kalbos žinios (privalumas);
- Turite puikius prezentacijų ruošimo ir pristatymo įgūdžius;
- Turite vairuotojo pažymėjimą ir aktyviai vairuojate.

Kandidatuokite:

Siųsdami savo CV su nuoroda „**Pardavimų projektų vadovas (-ė)**“ el. paštu cv@flexpro.lt.

Jei kilo kokių nors klausimų dėl šios galimybės, skambinkite tel. **+370 698 76836**.

Konfidencialumą garantuojame, susisieksime tik su atrinktais kandidatais.